

Reuniones

Por: Legiscomex.com

Mayo del 2016

La primera reunión suele ser únicamente para conocerse y valorar la credibilidad de la otra parte. Lo normal es que se muestren fríos y reservados acerca de las posibilidades de hacer negocios, sin embargo, es importante averiguar si tienen un verdadero interés para ejecutar algún convenio, ya que es posible que solo estén buscando información.

En cuanto a temas personales, los rusos no tienen ningún reparo de hablar. No hay que extrañarse que hagan comentarios acerca de sus problemas familiares, de sus sueldos o de la situación económica de su empresa. También es habitual que las reuniones sean interrumpidas por llamadas telefónicas o por visitas. No hay que mostrar disgusto por ello, es un comportamiento admitido en su cultura de negocios.

Hablar de su literatura, deporte, arquitectura y museos son temas exitosos al inicio de una conversación. Ellos estarán muy entusiasmados de entablar una charla sobre aquello que les genera orgullo.

Material
de consulta
LEGIScomex.com